



solutiance

maintenance intelligence

Plattform-Services für den Immobilienbetrieb

Außerordentliche Hauptversammlung
Solutiance AG

Bericht des Vorstands

Potsdam, 1. April 2022





Die Kapitalherabsetzung

Warum jetzt? Warum 1:2?

Vorläufige Bilanz Solutiance AG 31.12.2021

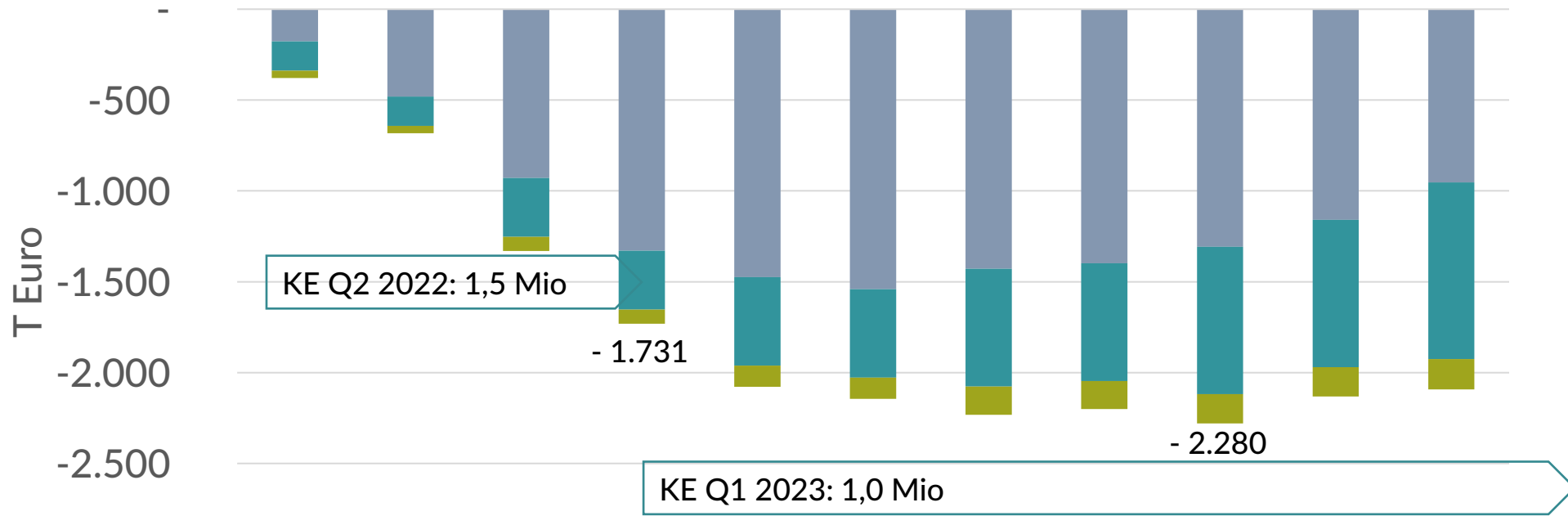
I. Gezeichnetes Kapital	7.818.634,00
II. Kapitalrücklage	2.554.556,93
III. Verlustvortrag	3.660.180,31
IV. Jahresfehlbetrag	245.930,59



Kapitalbedarf kumuliert

EBITDA, Tilgung Darlehen und Zinsen kumuliert im Zeitverlauf

Bereits zugesagte Fördergelder nicht enthalten!

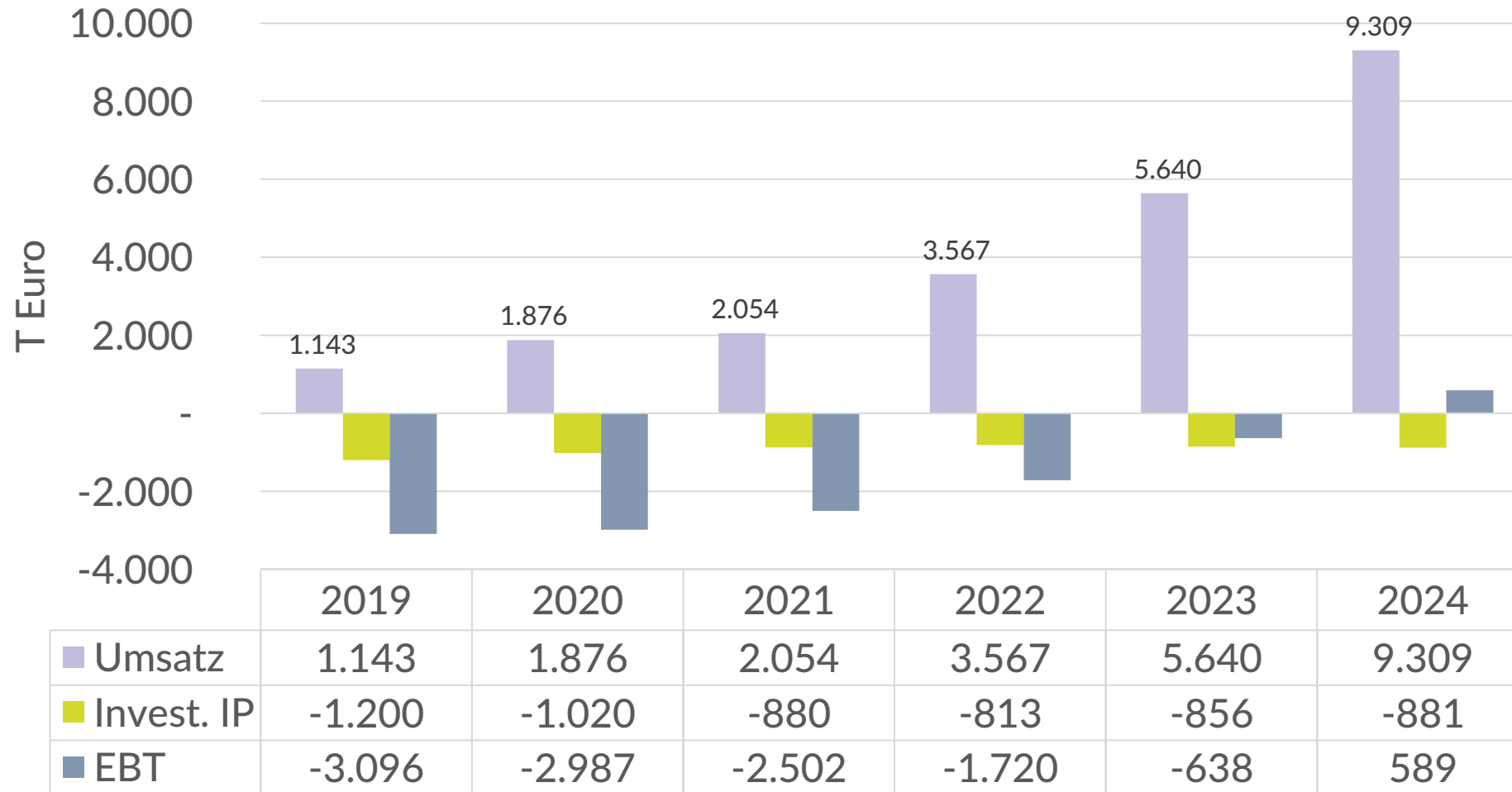


	Q2 2022	Q3 2022	Q4 2022	Q1 2023	Q2 2023	Q3 2023	Q4 2023	Q1 2024	Q2 2024	Q3 2024	Q4 2024
Zinsen	-40	-40	-78	-78	-117	-117	-155	-155	-162	-162	-168
Tilgung	-162	-162	-324	-324	-486	-486	-648	-648	-810	-810	-972
EBITDA	-177	-481	-929	-1.329	-1.475	-1.541	-1.429	-1.398	-1.308	-1.160	-953



So entsteht das Ergebnis

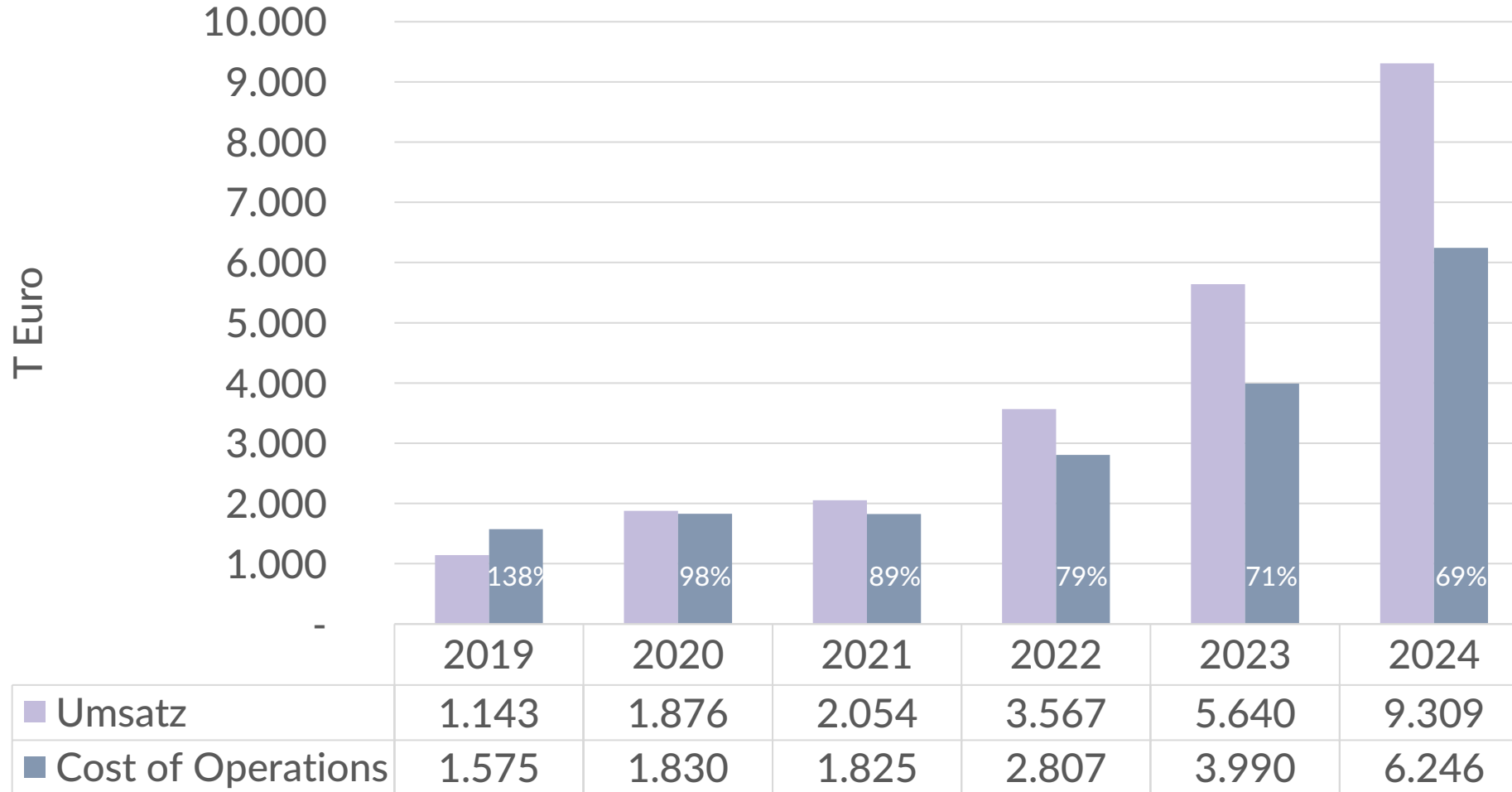
Investitionen in IP für Plattform voll in den Kosten!





So entsteht das Ergebnis

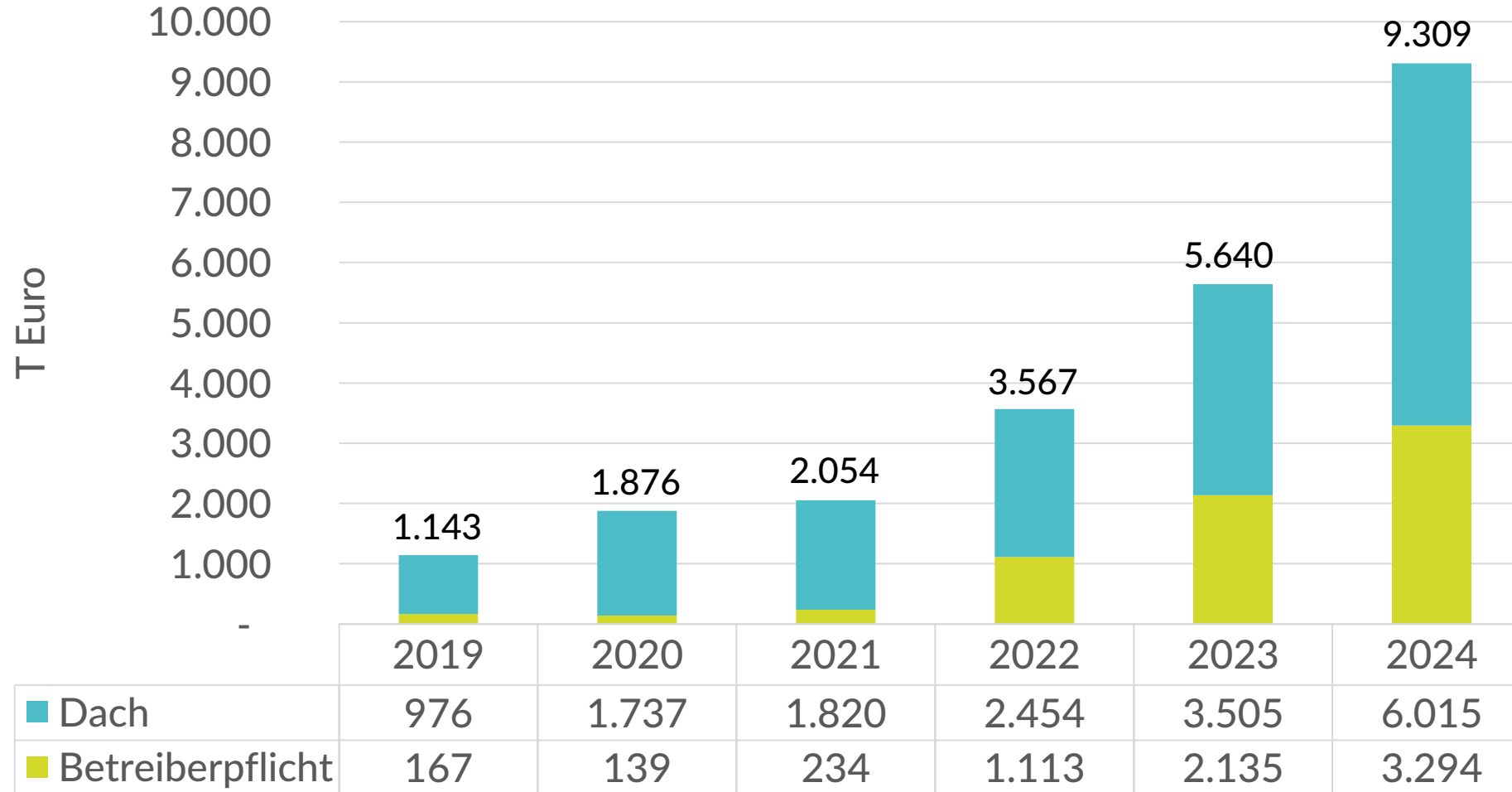
Steigende Bruttomarge aus Anteil Betreiberpflichten + Effizienzgewinn





Umsatz aus Produktperspektive

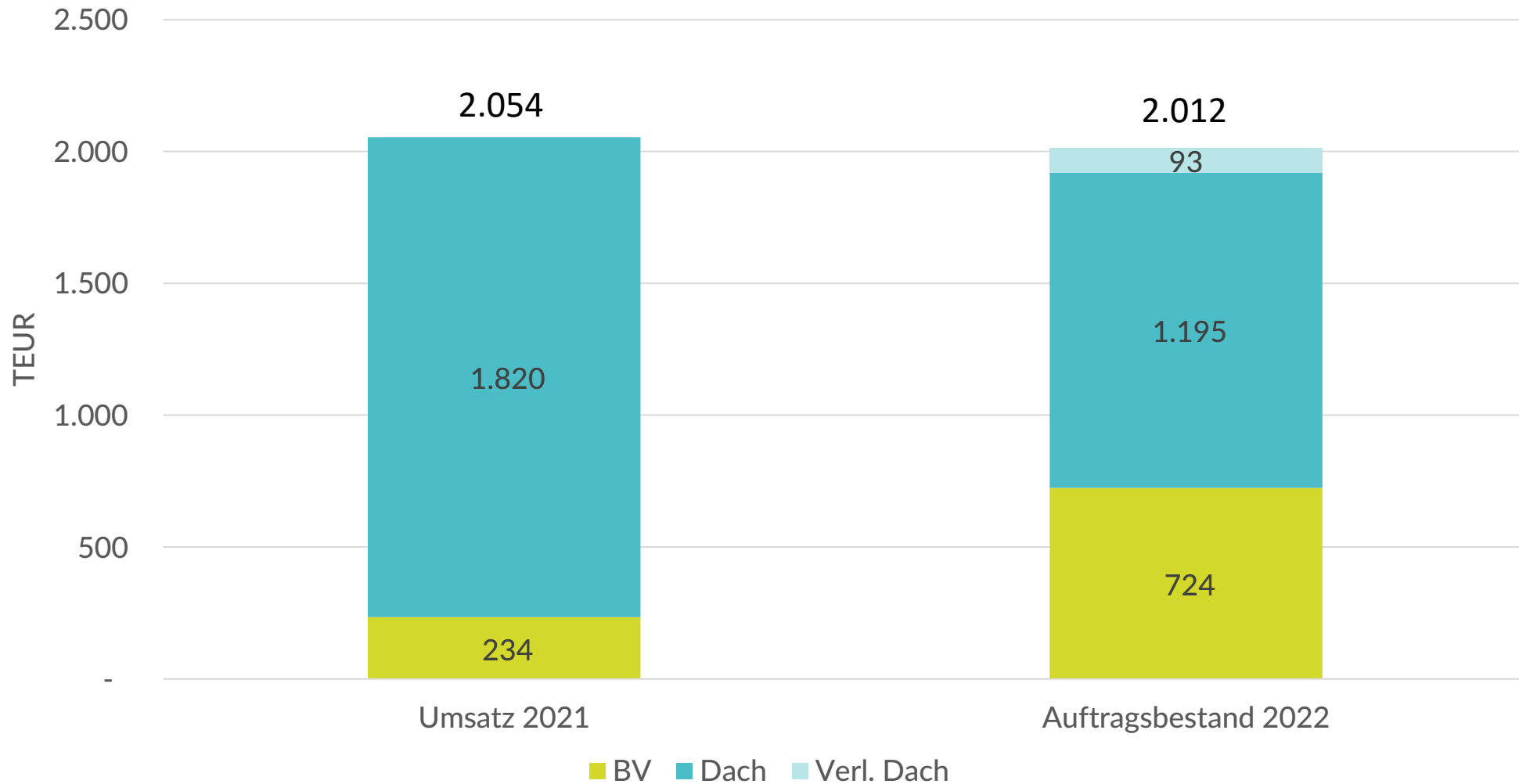
3D Wachstum im Zeitverlauf





Da stehen wir heute (Stand 30. März)

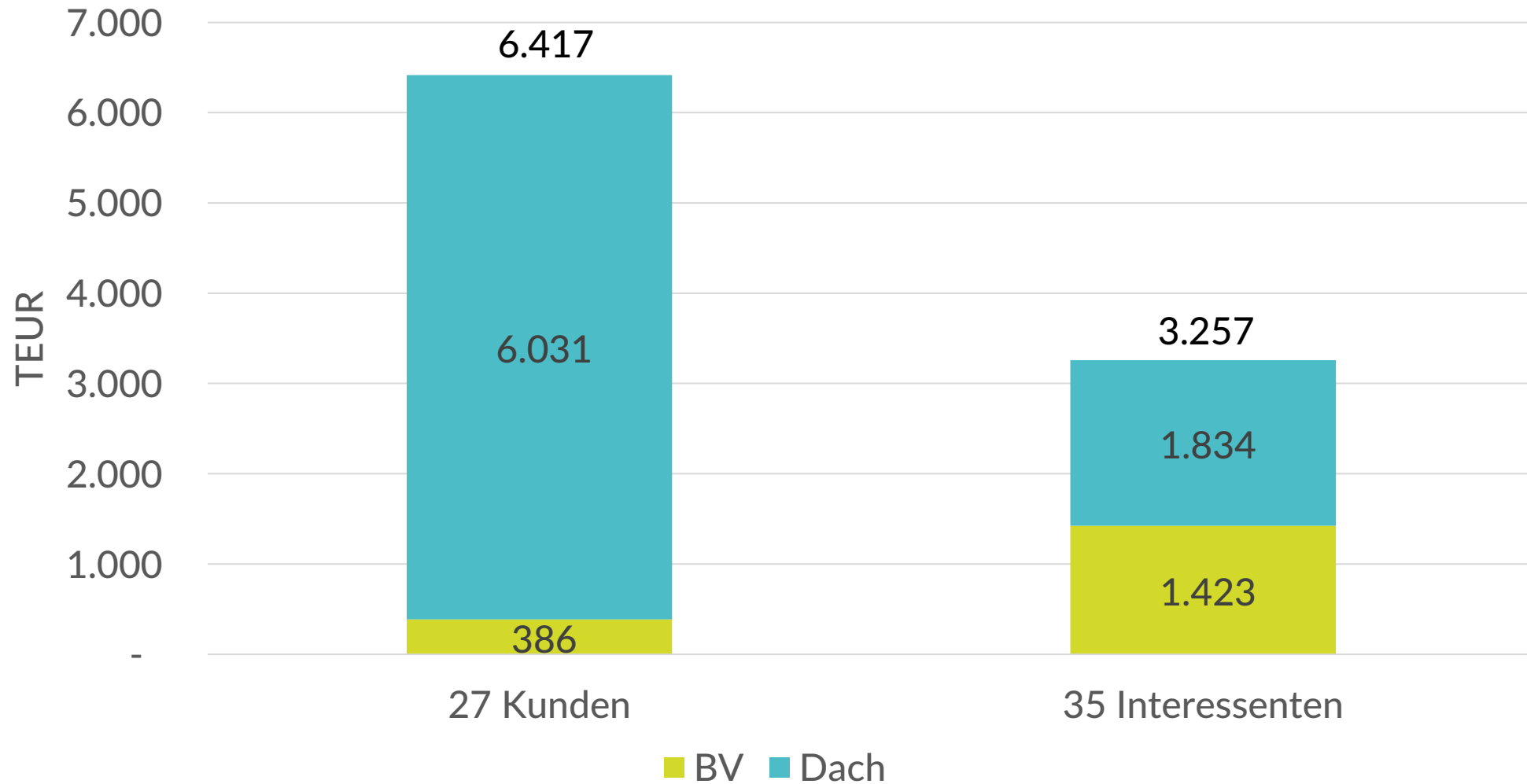
Was wir heute schon wissen und stark annehmen können





Offene Angebote

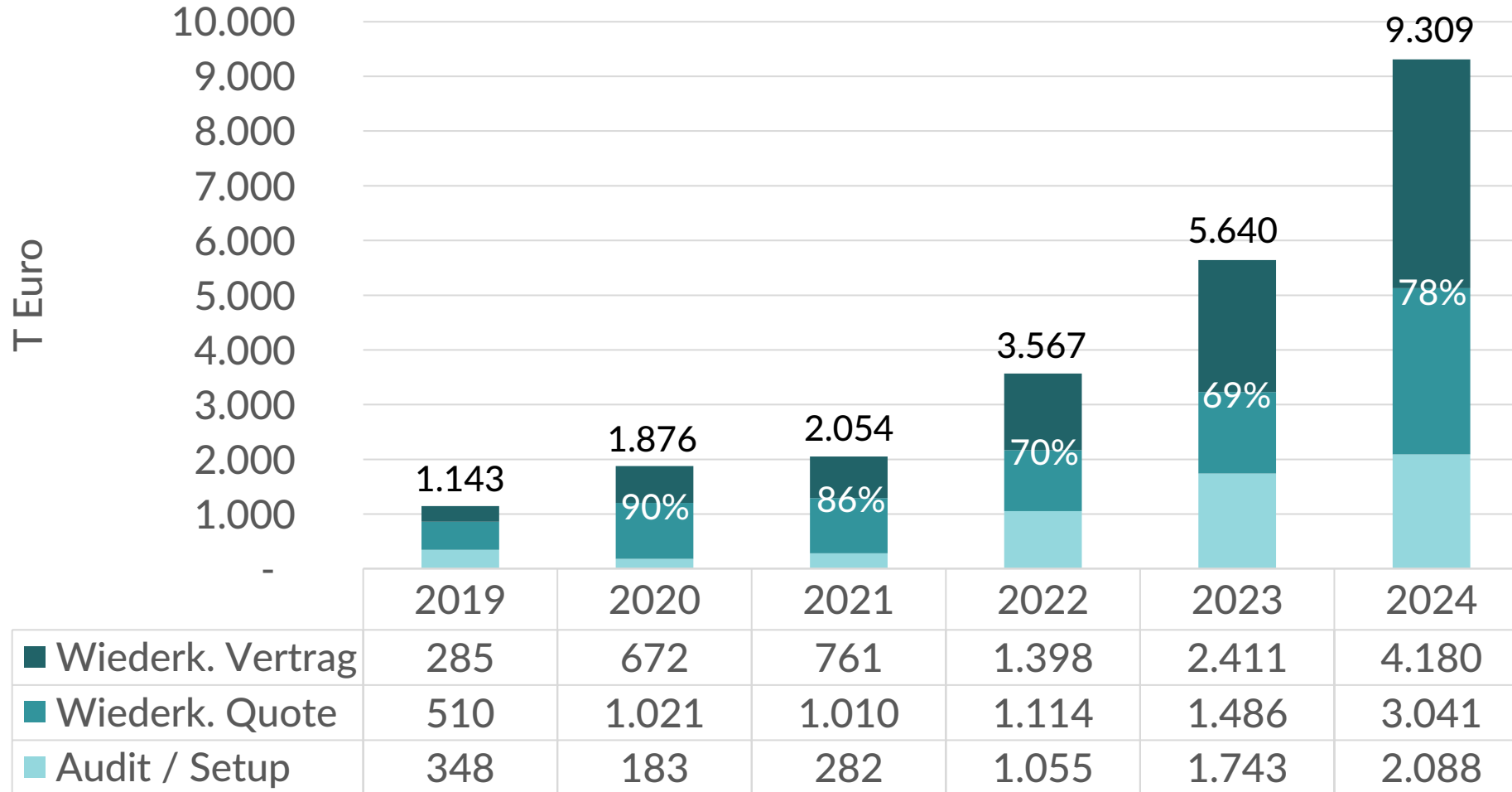
Großes Potenzial bei Bestand und Neukunden





Plattformumsatz einmal und wiederkehrend

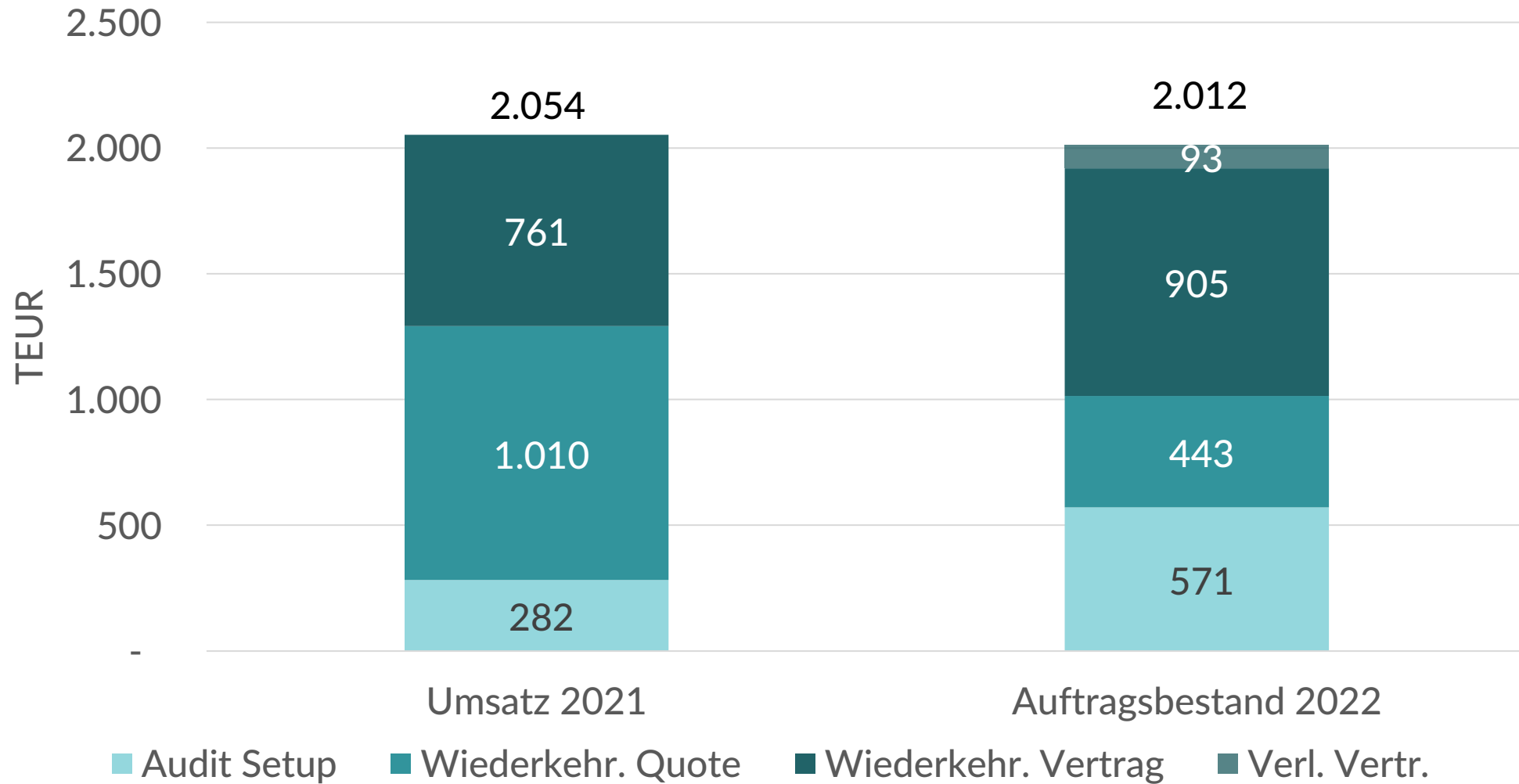
Attraktiver Hebel aus wiederkehrenden Umsätzen





Da stehen wir heute (Stand 30. März)

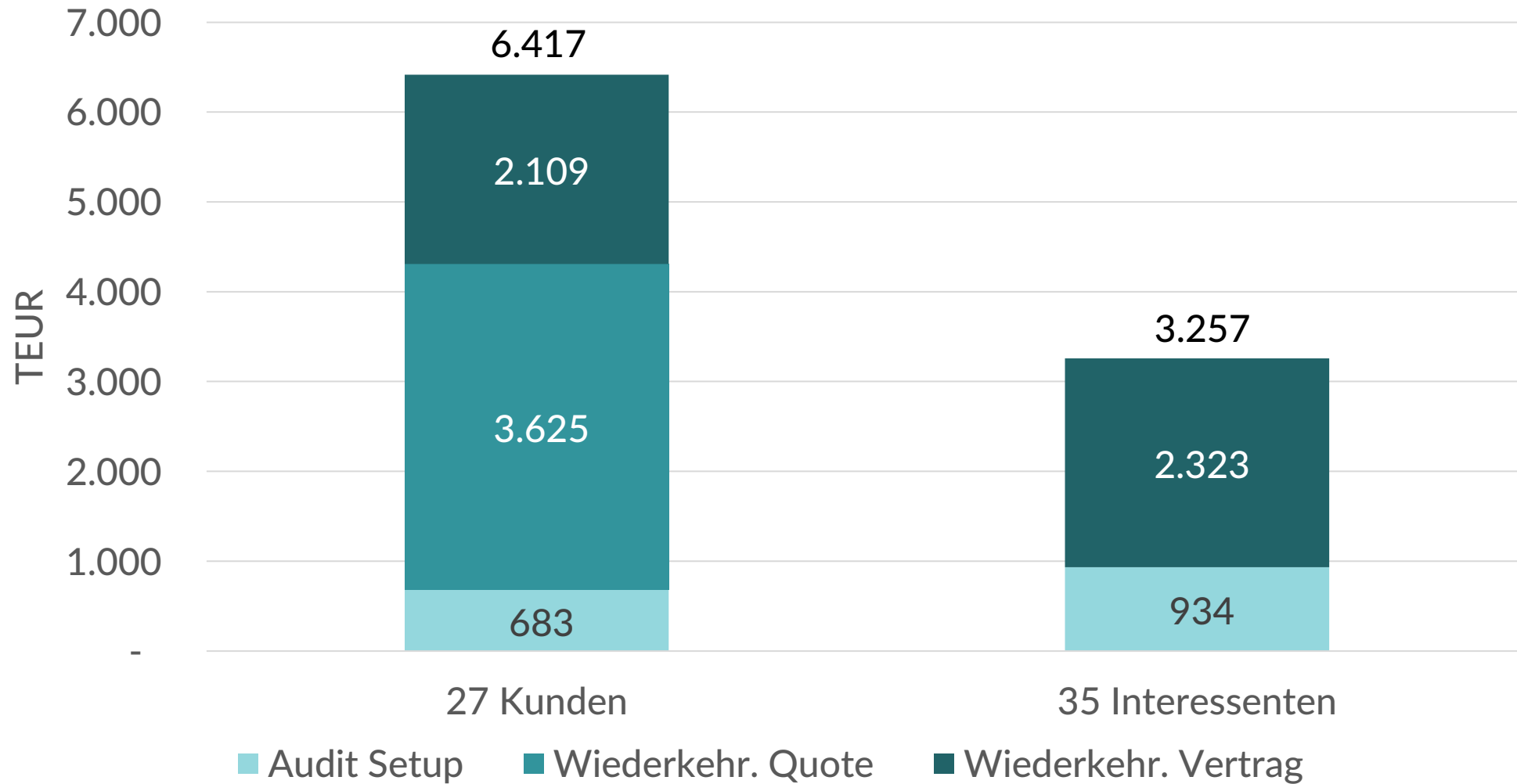
Was wir heute schon wissen und stark annehmen können





Offene Angebote

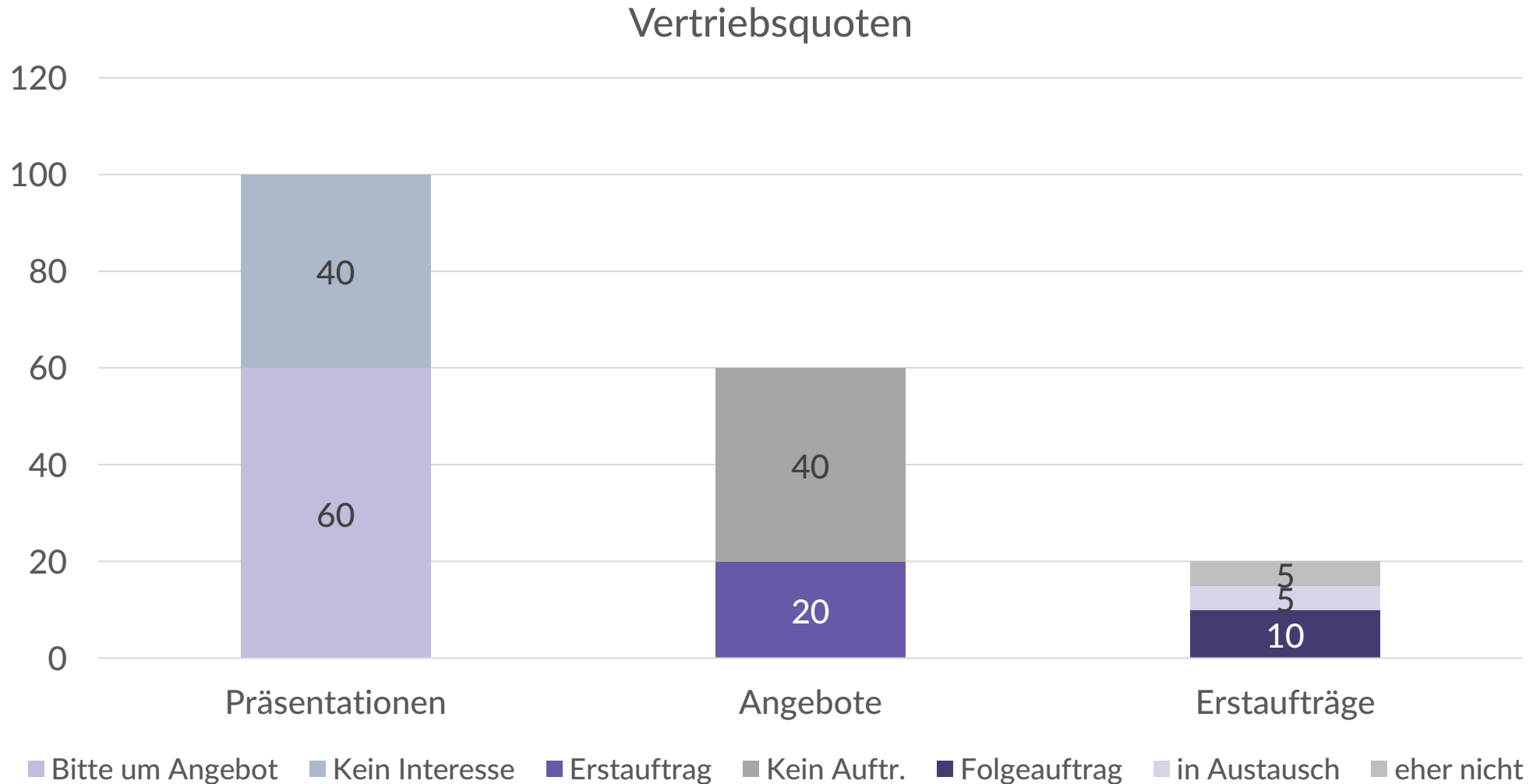
Großes Potenzial bei Bestand und Neukunden





Von Präsentationen zu Aufträgen zu Ausbau

Die Quoten im Vertriebsprozess

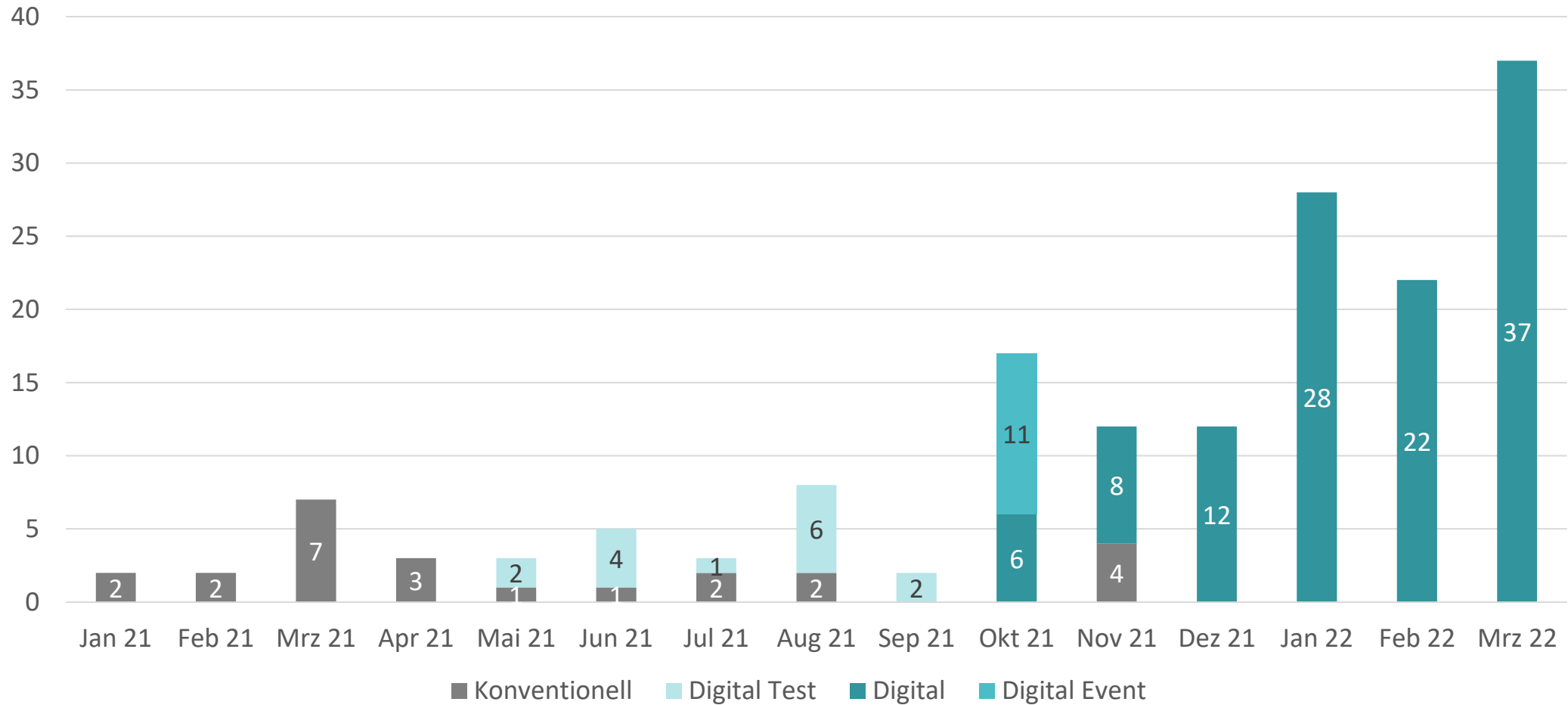




Booster durch digitale Leadgenerierung

Anzahl Erstpräsentationen deutlich gesteigert

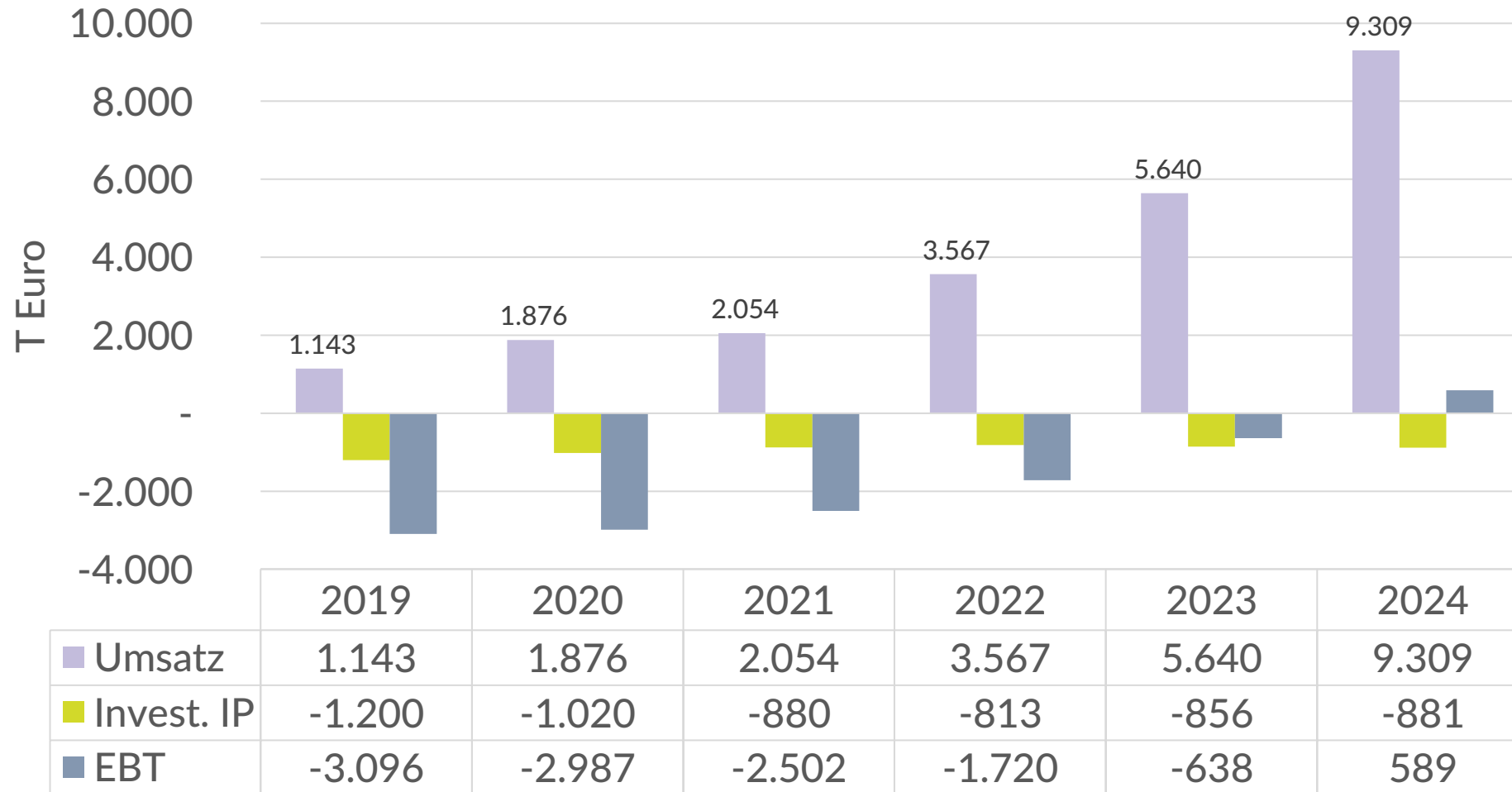
Erstpräsentationen aus Leadquellen





Nochmal der Ausblick

Investitionen in IP für Plattform voll in den Kosten!





Solutiance in 2022

Positiver Blick in die Zukunft



Großer Auftragsbestand
~98% des Jahresumsatzes
2021



Kunden mit Potenzial
5 für Rollout Betreiberpflichten
4 für Ausbau Dach



Große Angebotspipeline
~9,7 Mio an offenen
Angeboten



Förderprogramme
Genehmigte Fördergelder
nicht Teil der Planung