



**solutiance**

maintenance intelligence

# Smartsourcing für den Immobilienbetrieb

**mkk**

Münchner Kapitalmarkt Konferenz

**Jonas Enderlein, Uwe Brodtmann**

24. April 2024





# Spannungsfeld Facility Management

Gesetzliche Pflichten und wirtschaftliche Interessen





# Die konventionelle Art des Immobilienbetriebs

Herausforderungen mit Menschen und Software



Dienstleistung beauftragen

- ✓ Leistung wird erbracht
- ✗ Schlechte Datenlage
- ✗ Qualität nicht immer sicher
- ✗ Ineffizient
- ✗ Bindung interner Ressourcen
- ✗ Personalmangel



Software einführen

- ! Potenziell gute Datenlage
- ✗ Hohes Front up Investment
- ✗ Nicht passend zu Prozesslandschaft
- ✗ Datenqualität steht und fällt mit Nutzern



# Solutiance: Smartsourcing

Outsourcing an spezialisierte Anbieter



- ✓ „Die Lösung“ statt nur „das Werkzeug“
- ✓ Hoher Digitalisierungs- & Automatisierungsgrad
- ✓ Geringes Kostenrisiko – Beahlt wird der Service, nicht das System
- ✓ Hohes Maß an Transparenz – Neue, strategische Perspektiven



# Betreiberpflichten Controlling

## Module im Überblick

### Audit

#### Audit I – Dokumentencheck

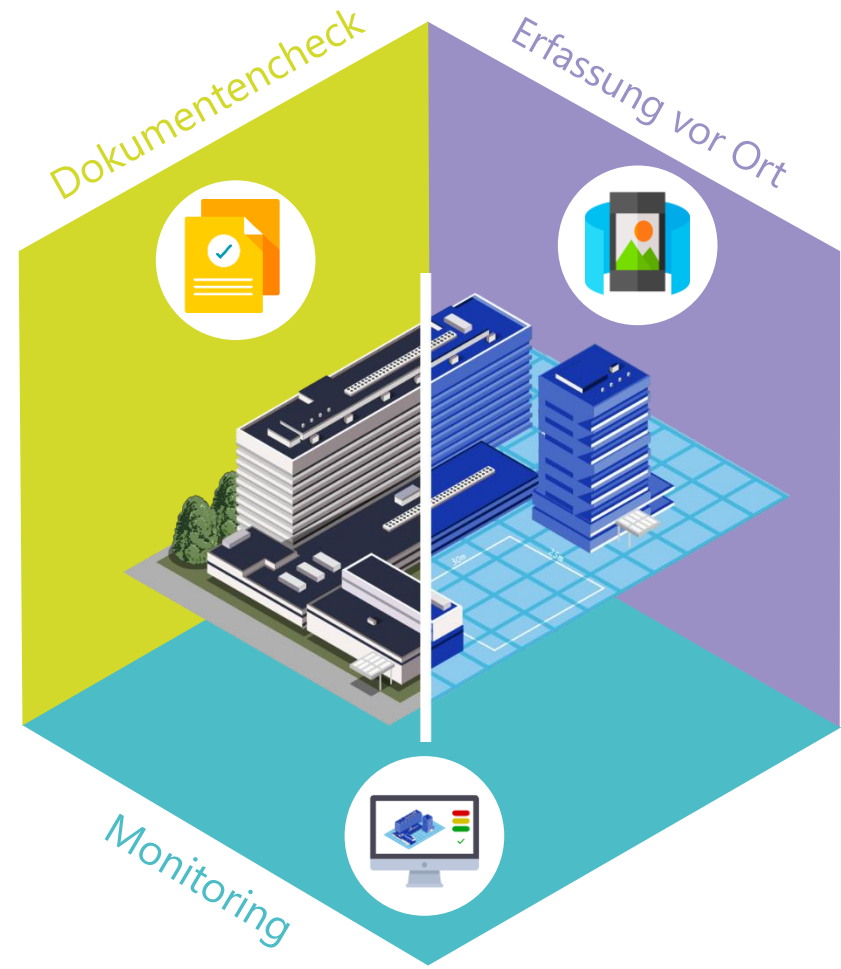
Dokumentenprüfung + Beschaffung fehlender Dokumente nach Bedarf

#### Audit II – Erfassung vor Ort

Erfassung aller prüfpflichtigen technischen Anlagen vor Ort

### Monitoring

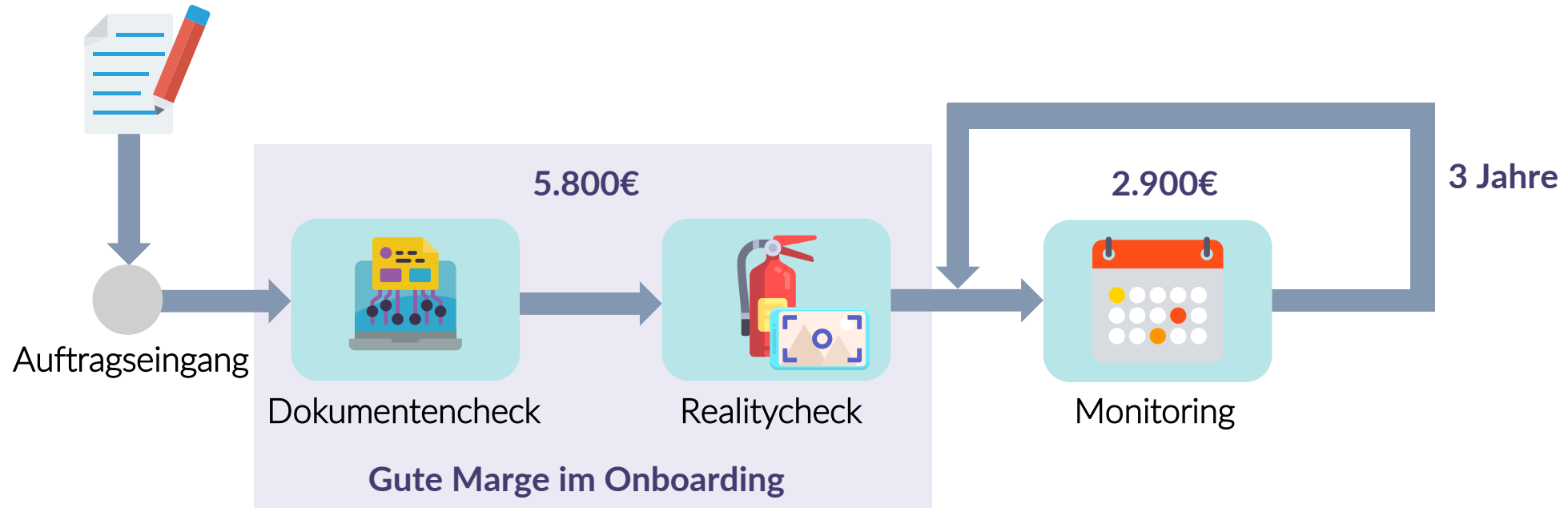
Kontrolle über alle Informationen + Benachrichtigungsdienst





# Management Betreiberpflichten

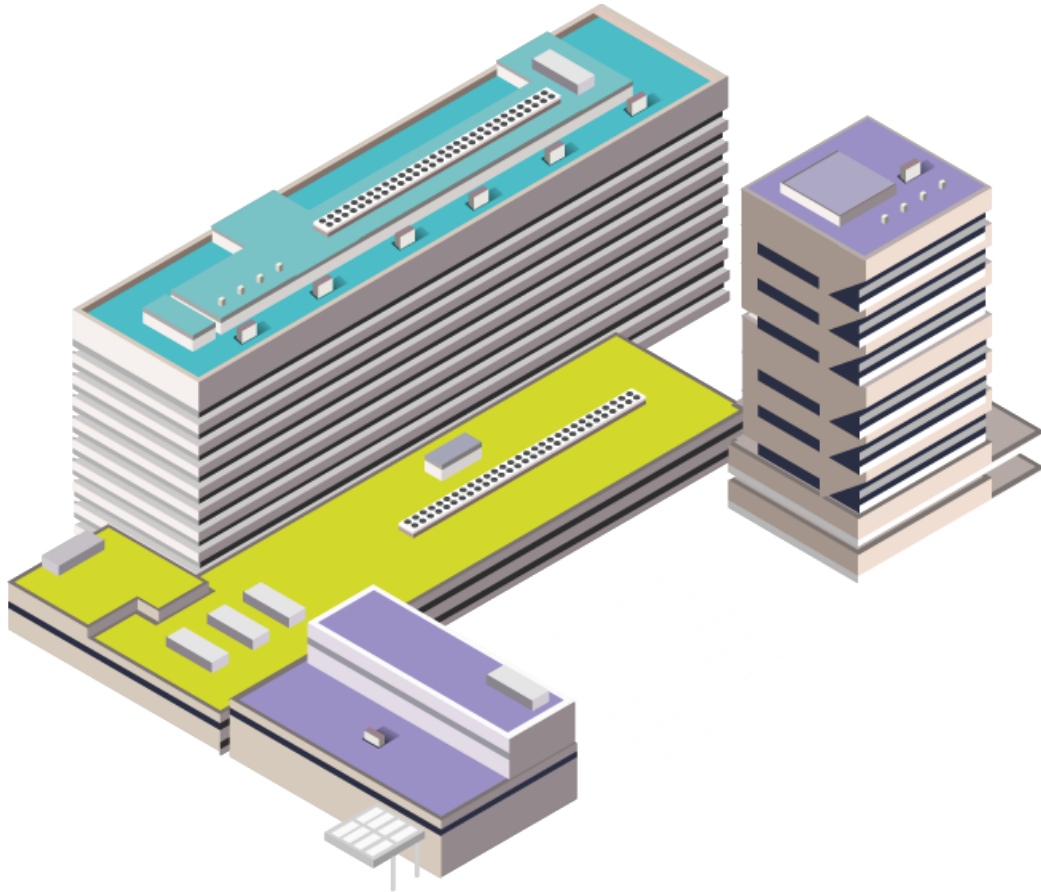
Gesetzliche Pflichten schaffen stabile Umsätze





# Dachmanagement 4.0

Hohe Verfügbarkeit und volle Transparenz



## Digitalisierung

- Erfassung
- Aufbereitung



## Wartungen / Prüfungen

- Frühjahr / Herbst
- Steigleitern / Sekuranten



## Reparaturen

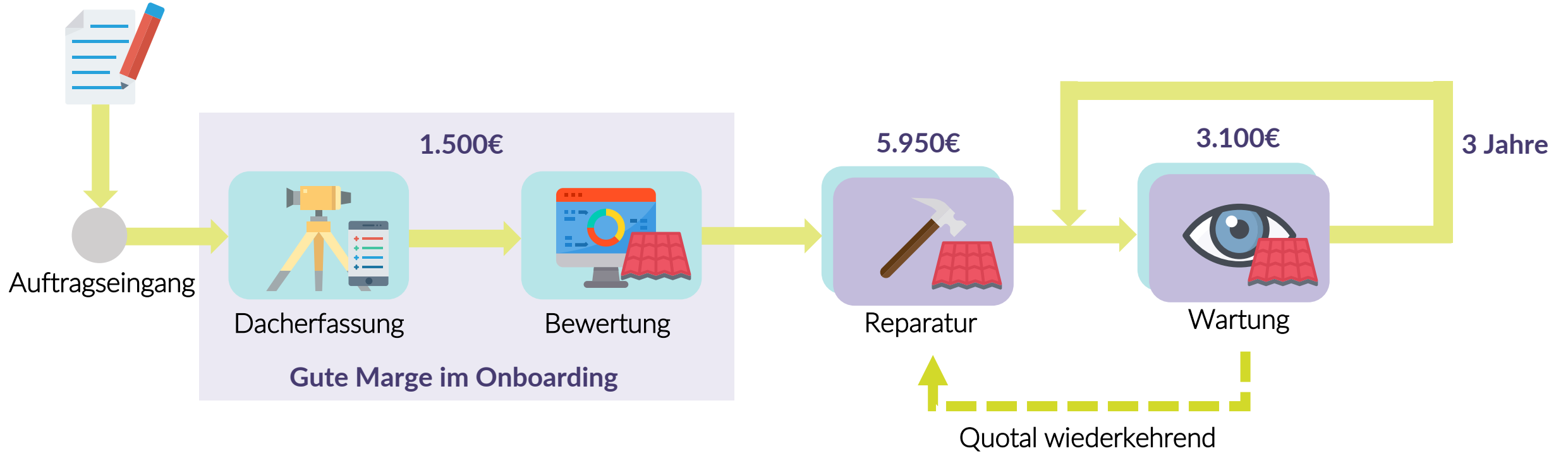
- Instandhaltungsrückstau
- Notreparaturen / Havarien





# Dachmanagement 4.0

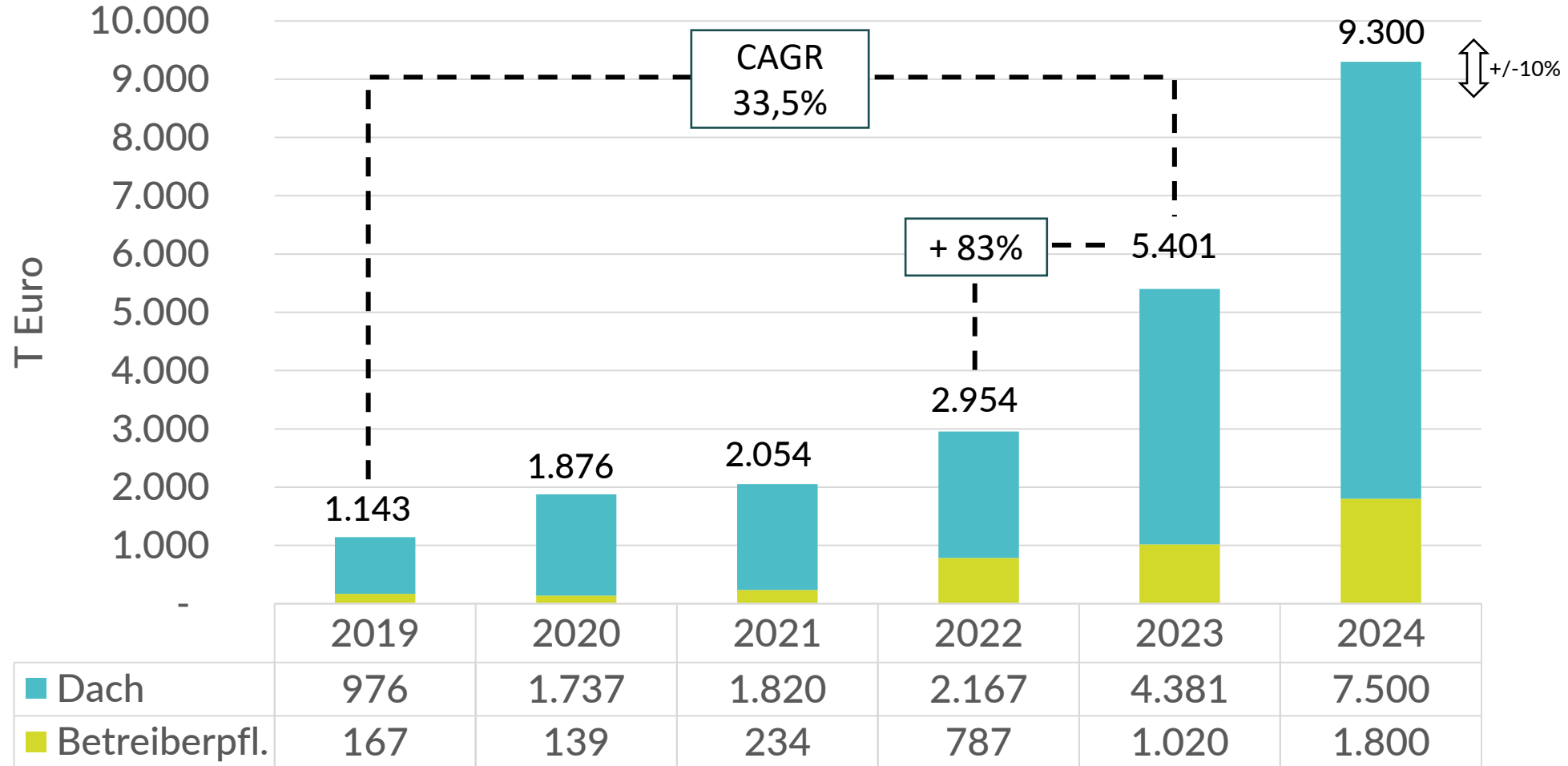
Perspektive Umsatz





# Umsatz aus Produktperspektive

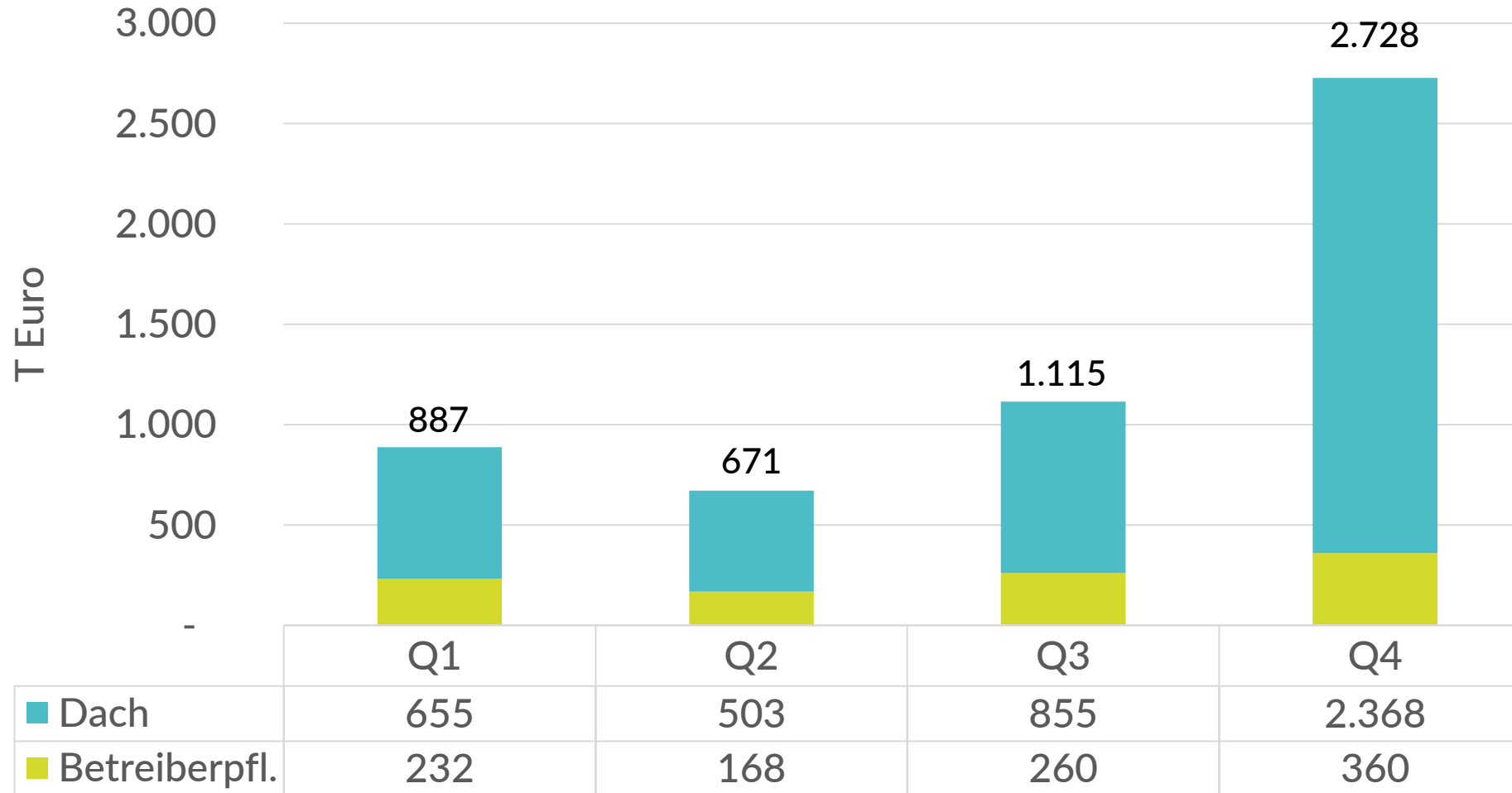
Wachstumspfad intakt mit etwas mehr Momentum bei Dach





# Umsatz 2023 aus Produktperspektive

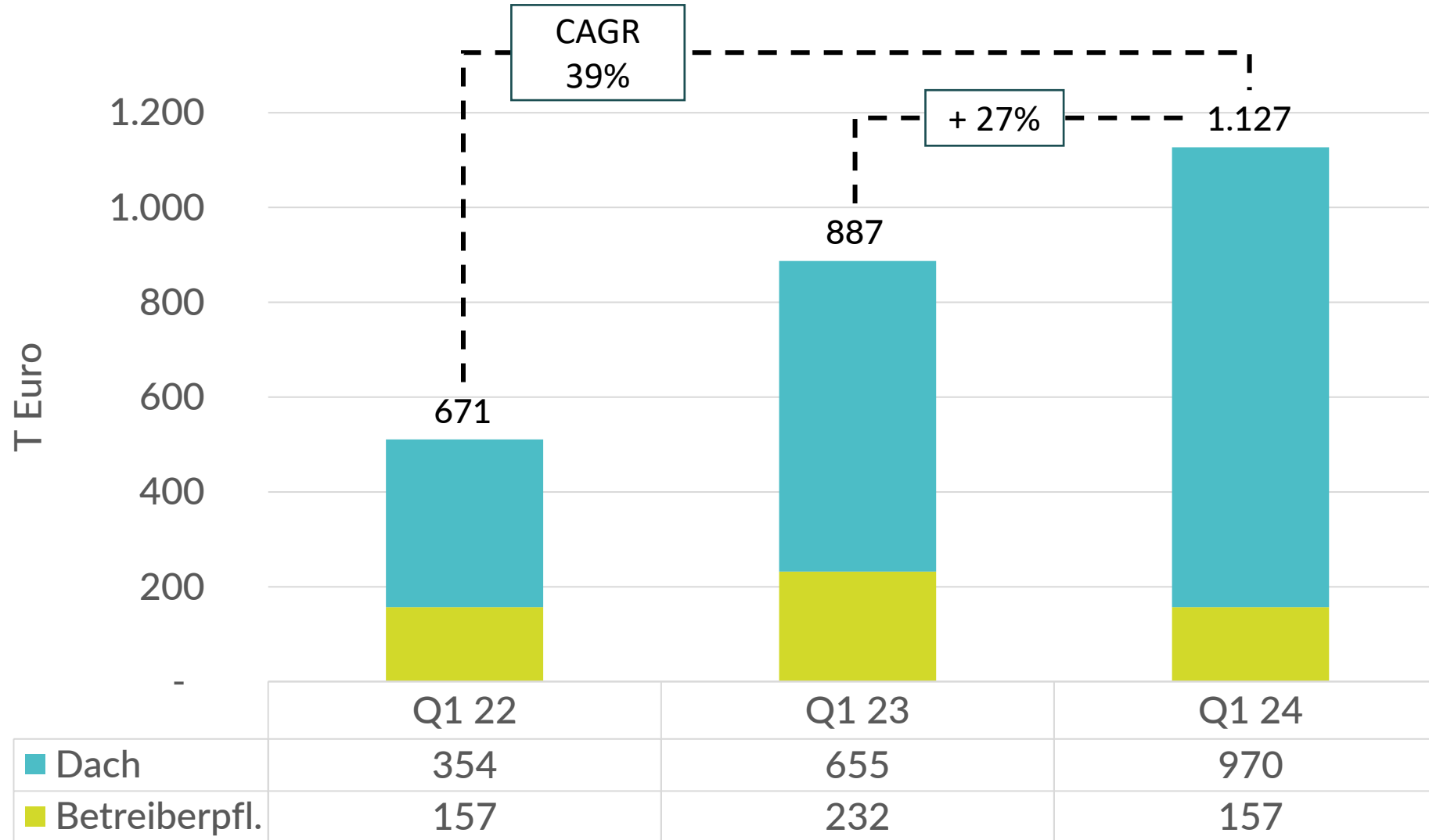
Wachstumspfad intakt mit etwas mehr Momentum bei Dach





# Umsatz YoY Q1 aus Produktperspektive

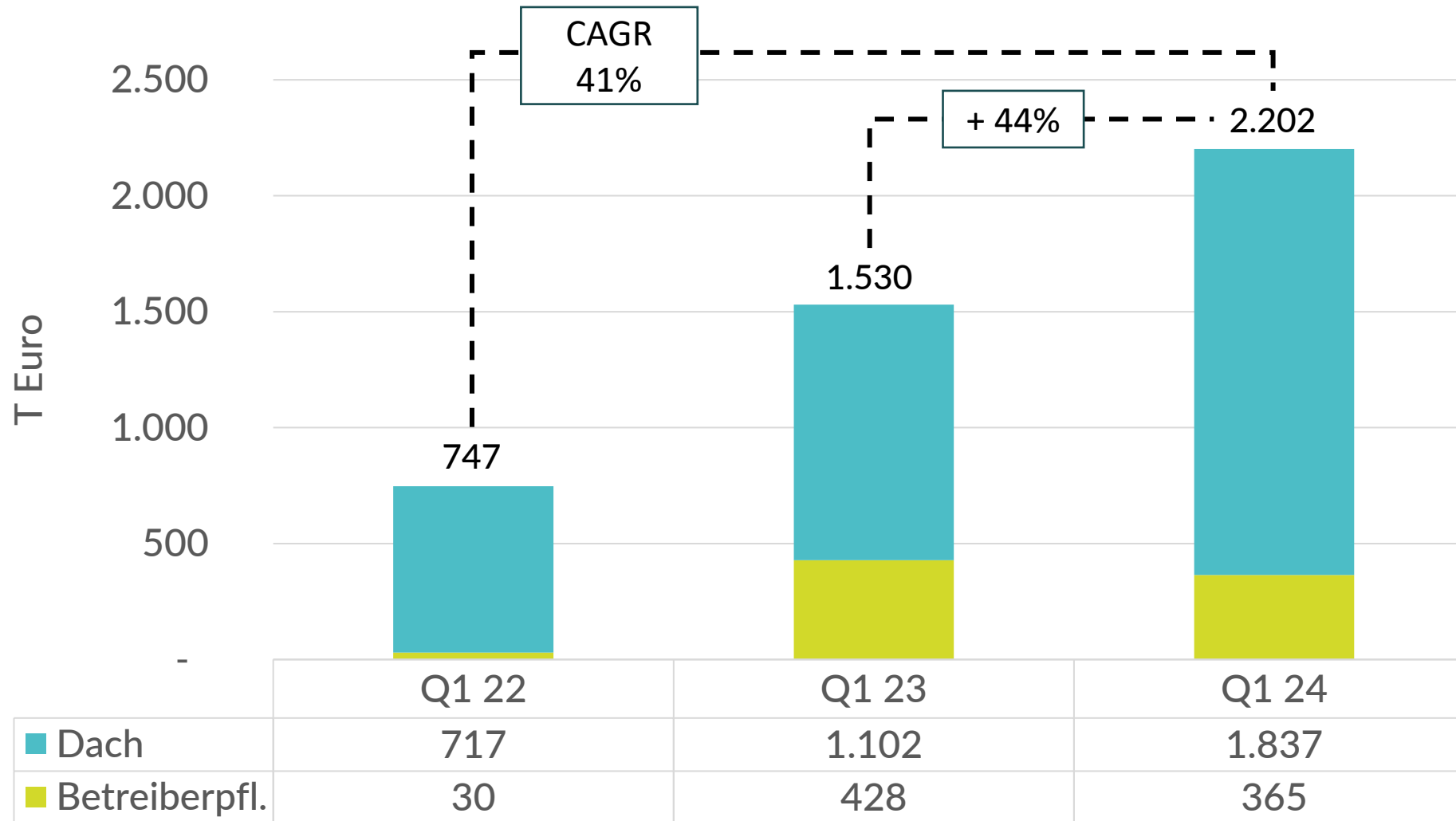
Wachstumspfad intakt mit etwas mehr Momentum bei Dach





# Auftragseingang YoY Q1 aus Produktperspektive

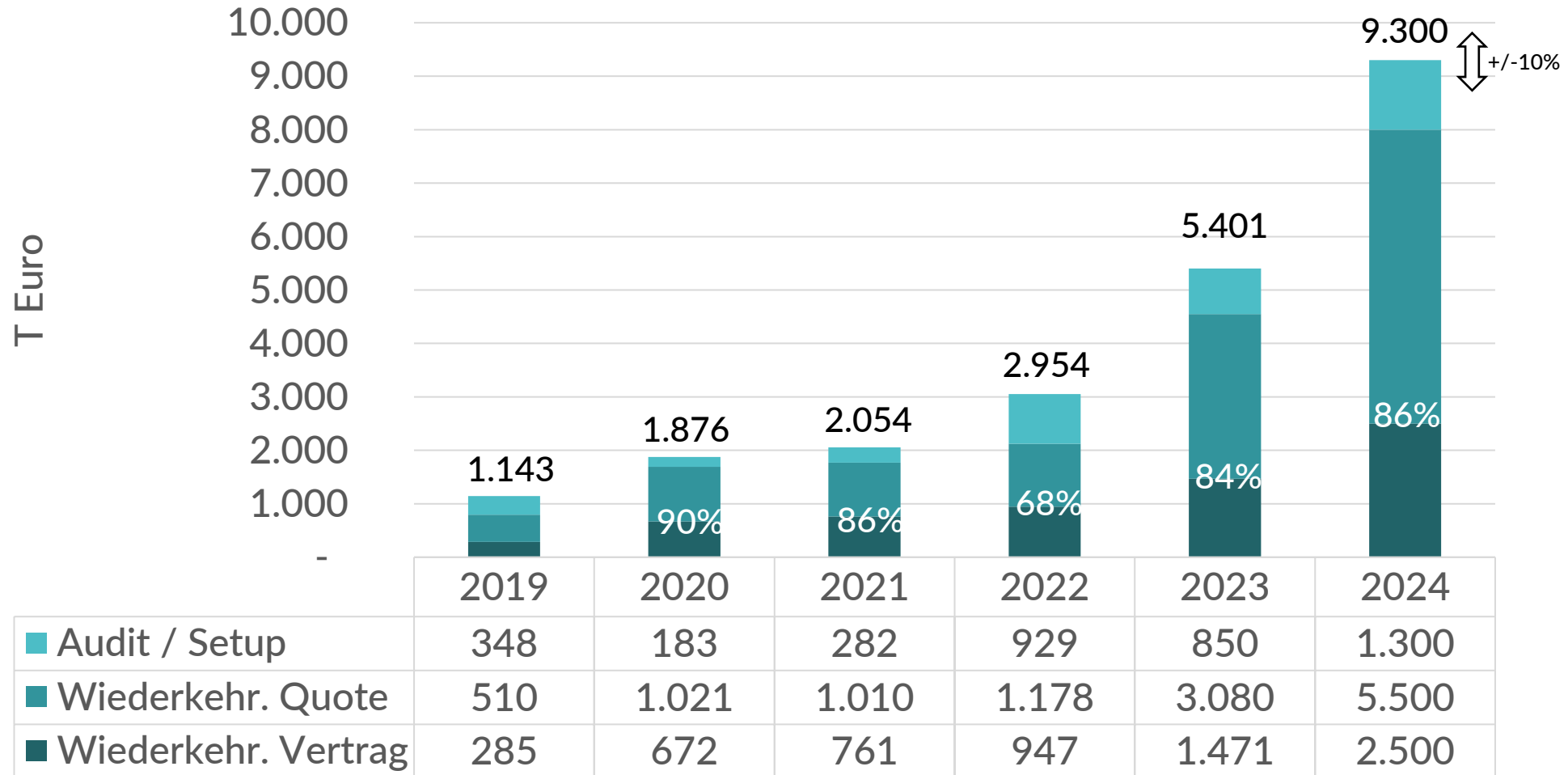
Wachstumspfad intakt mit etwas mehr Momentum bei Dach





# Plattformumsatz einmal und wiederkehrend

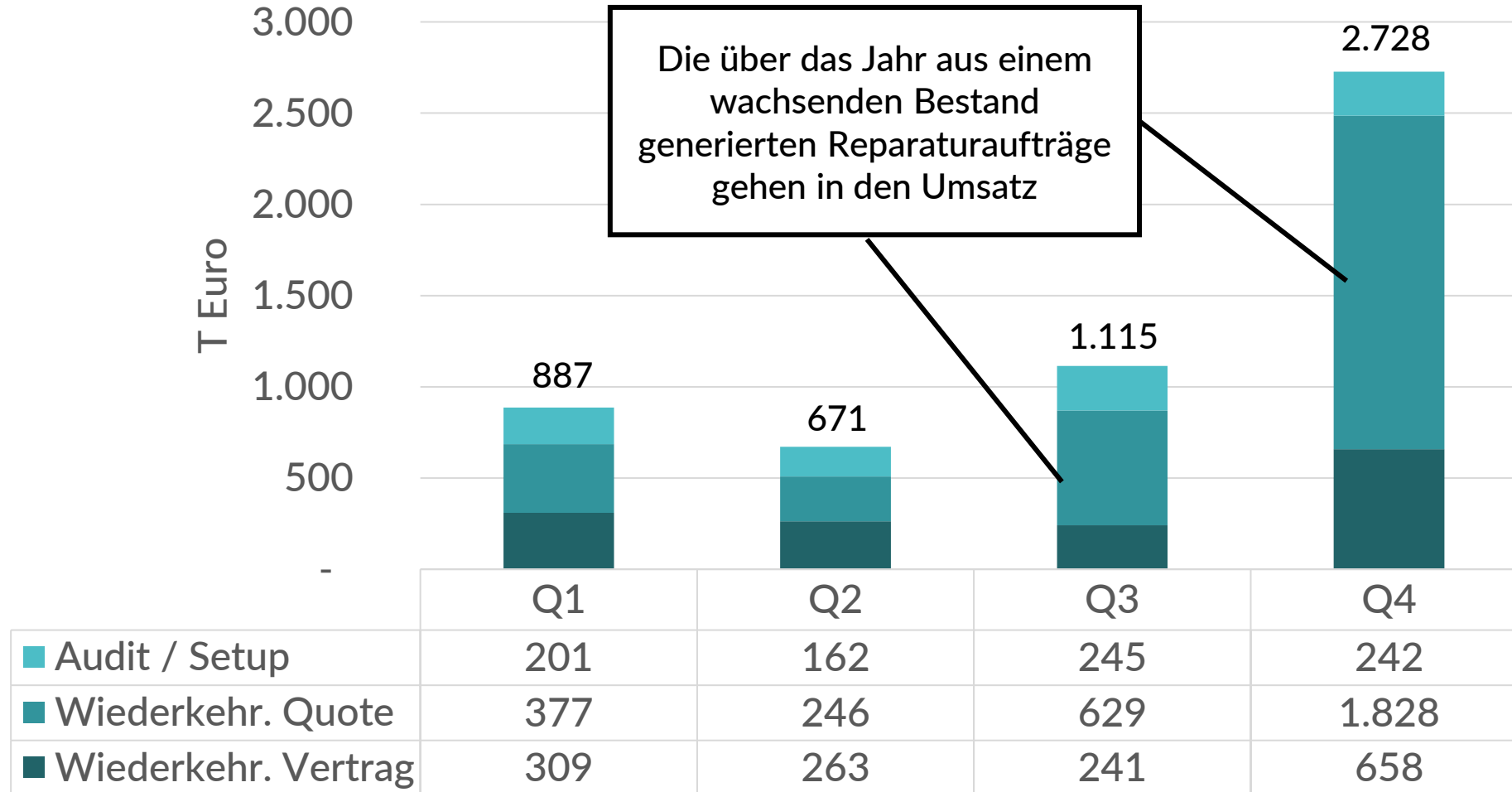
Attraktiver Hebel aus wiederkehrenden Umsätzen





# Plattformumsatz 2023 einmal und wiederkehrend

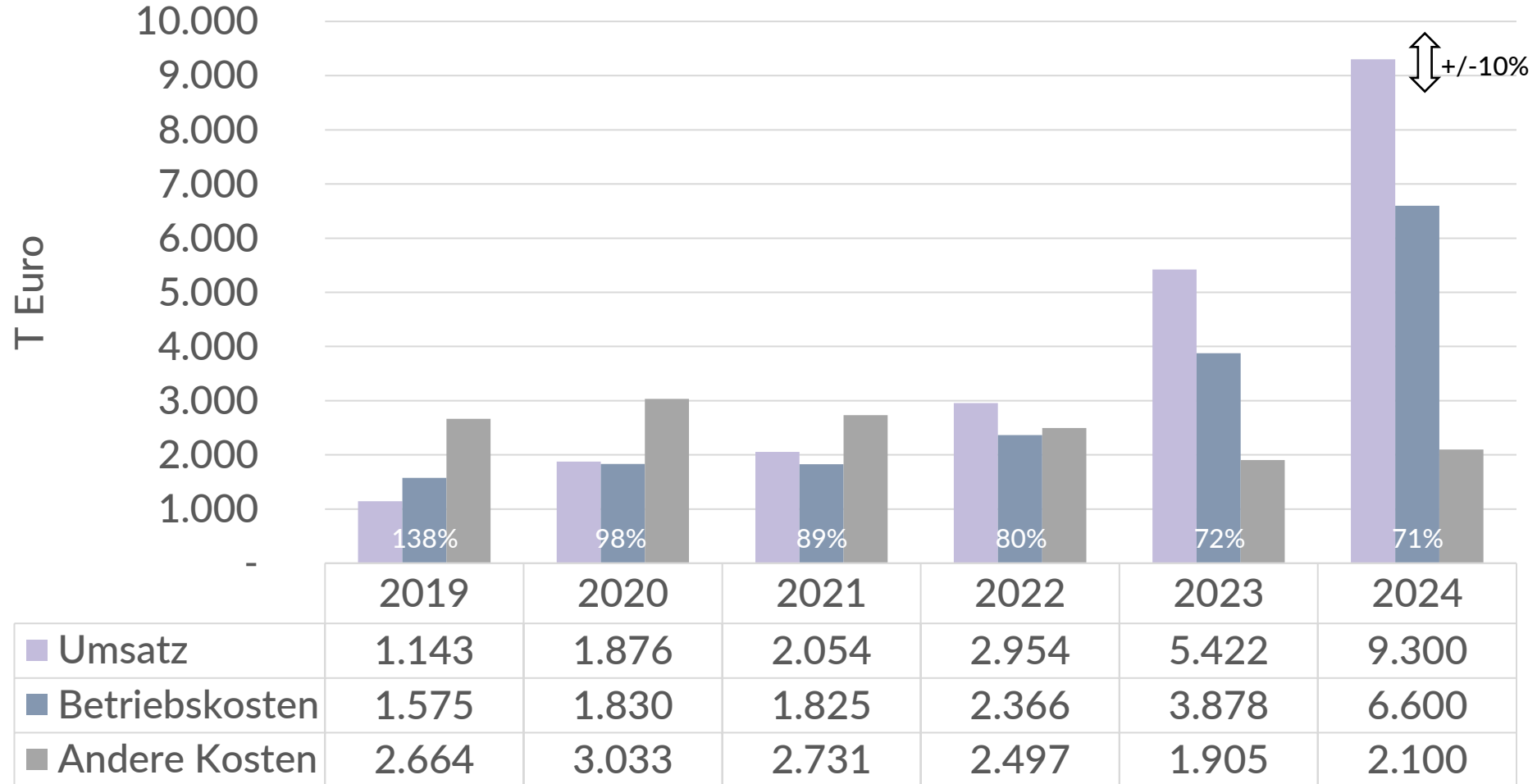
Attraktiver Hebel aus wiederkehrenden Umsätzen





# Schneller Überblick Umsatz Kosten

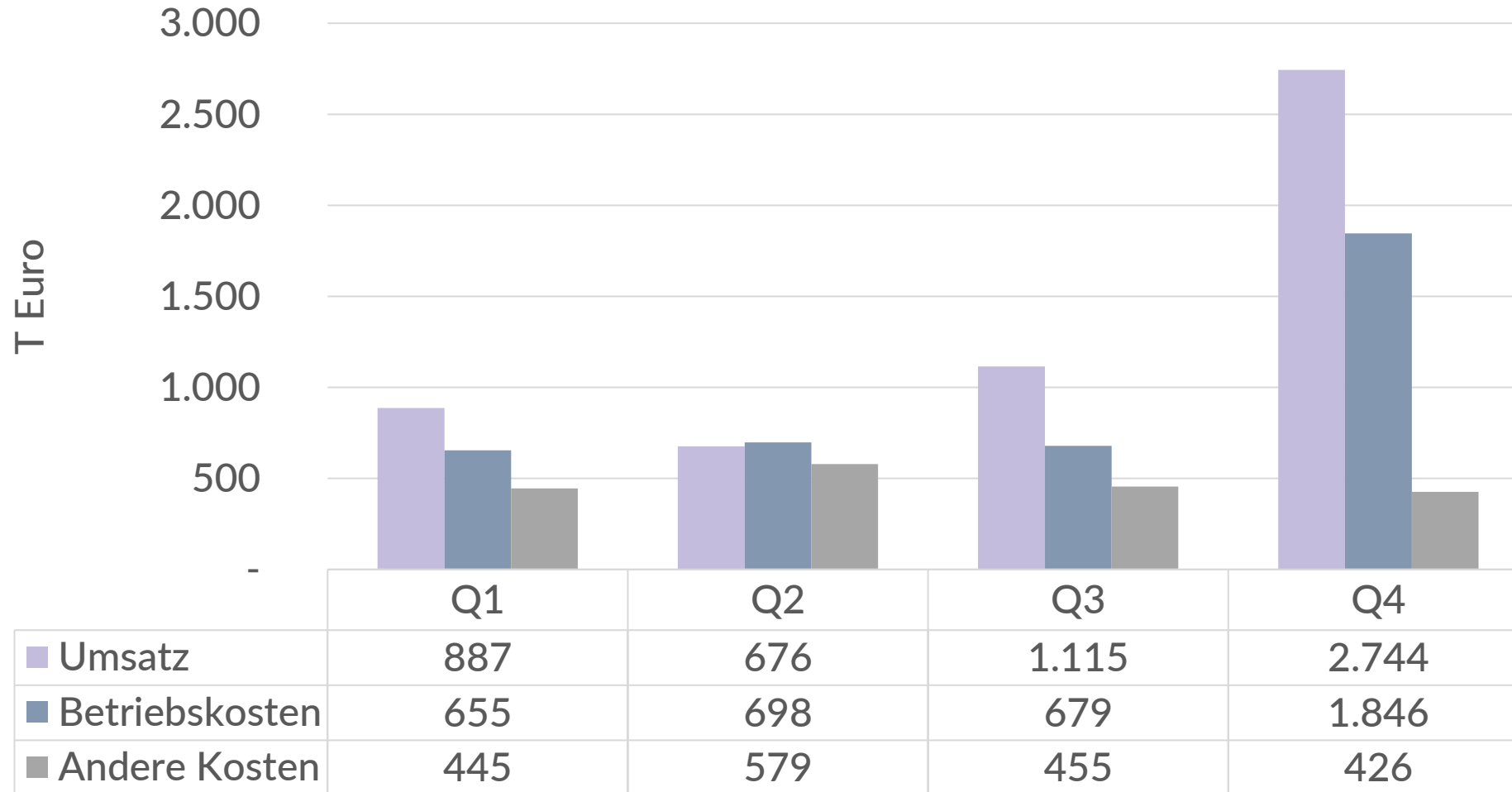
Wachsende Bruttomarge – Sinkende Gemeinkosten





# Schneller Überblick Umsatz Kosten 2023

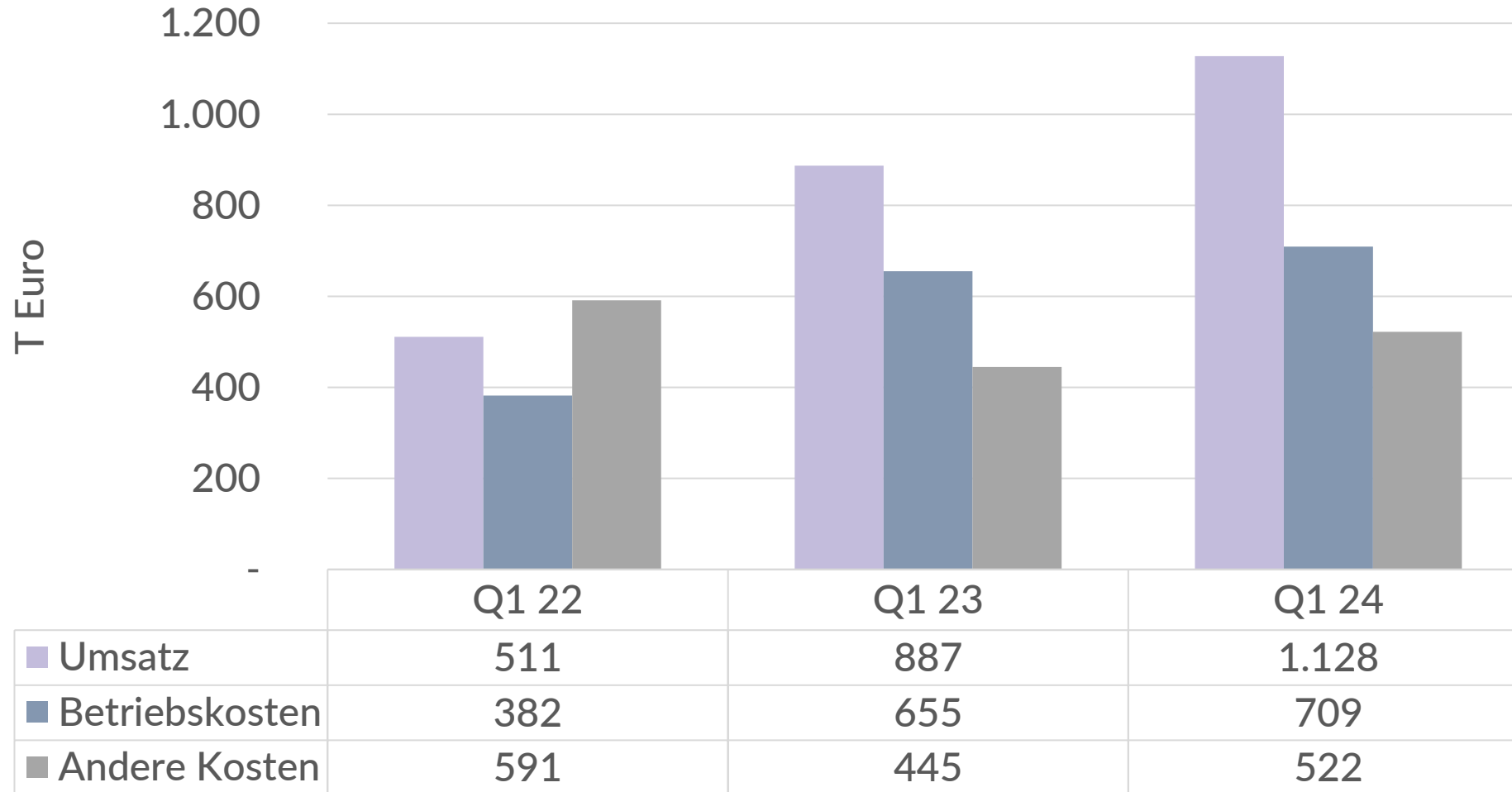
Wachsende Bruttomarge – Sinkende Gemeinkosten





# Schneller Überblick Umsatz Kosten YoY Q1

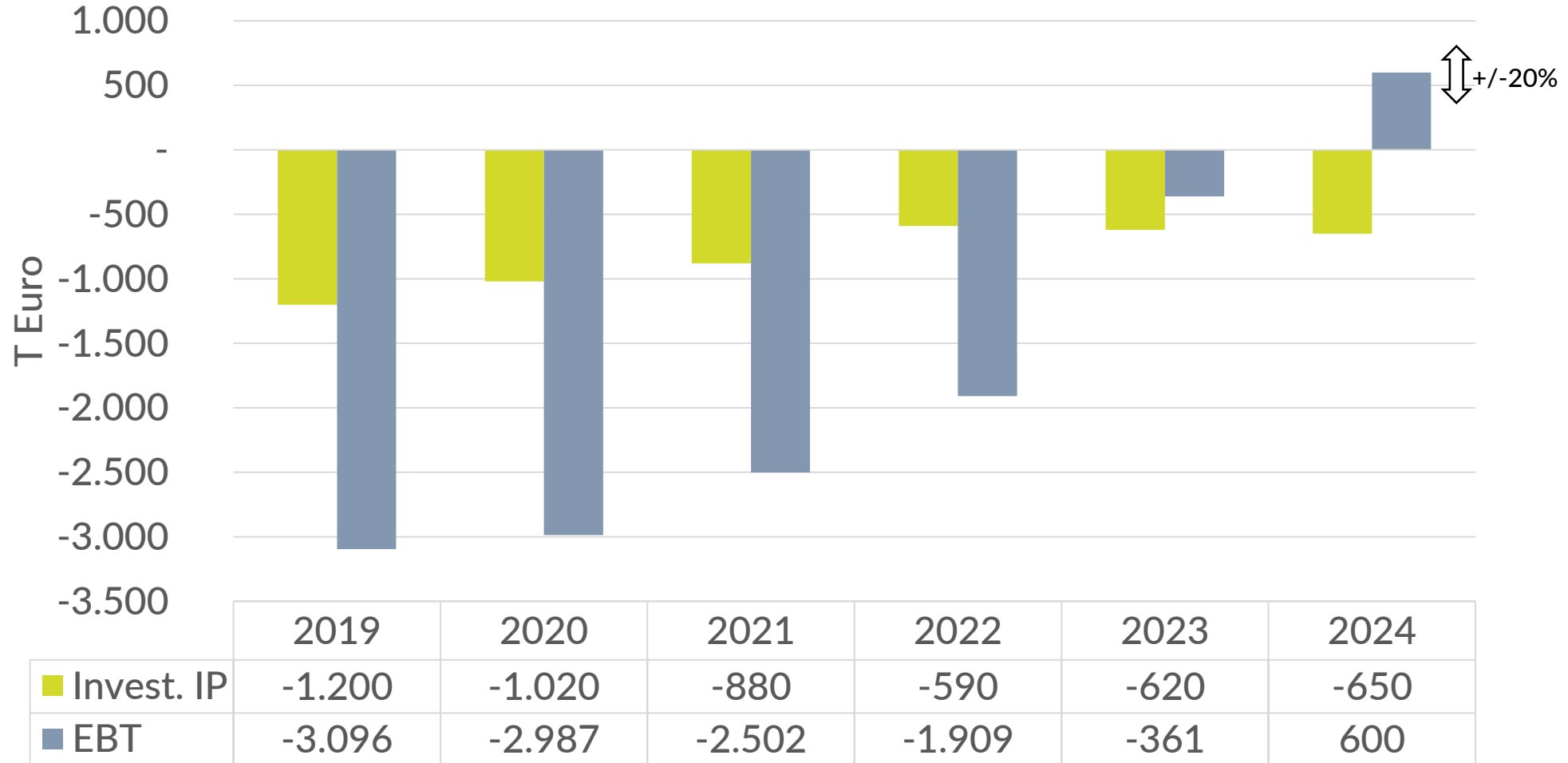
Wachsende Bruttomarge – Sinkende Gemeinkosten





# Schneller Überblick Ergebnis

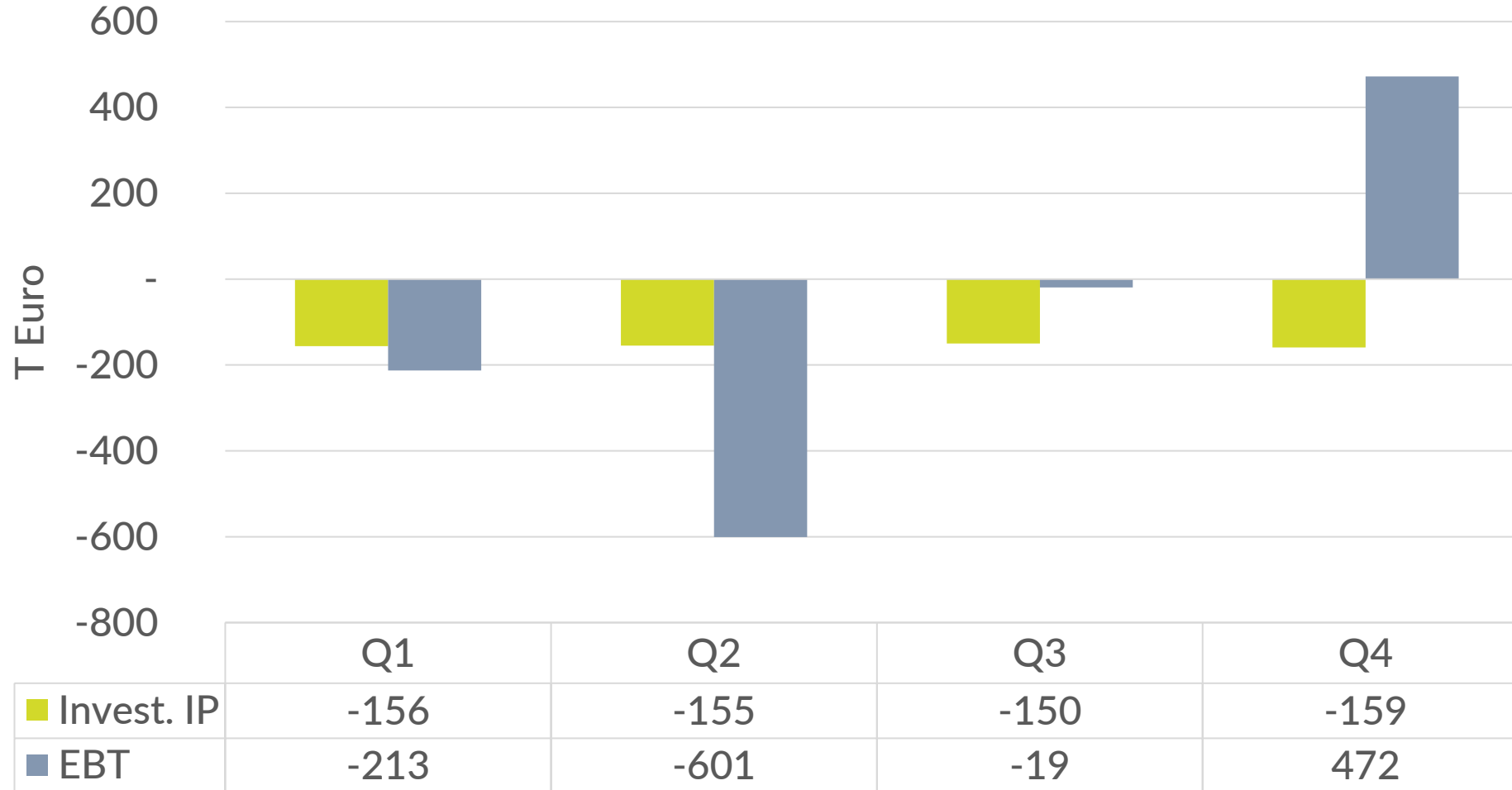
Investment in IP voll in die Kosten





# Schneller Überblick Ergebnis 2023

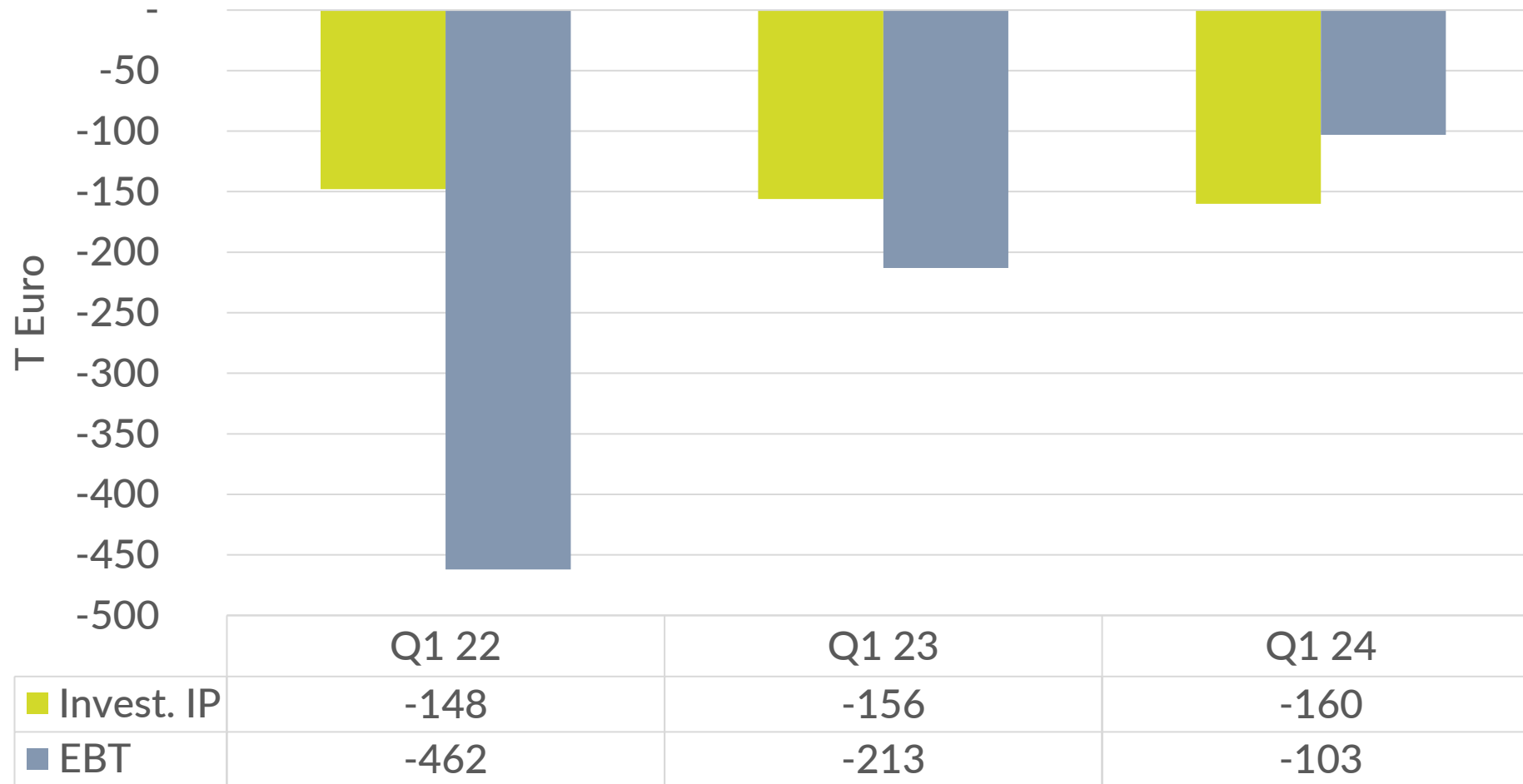
Investment in IP voll in die Kosten





# Schneller Überblick Ergebnis 2023 YoY Q1

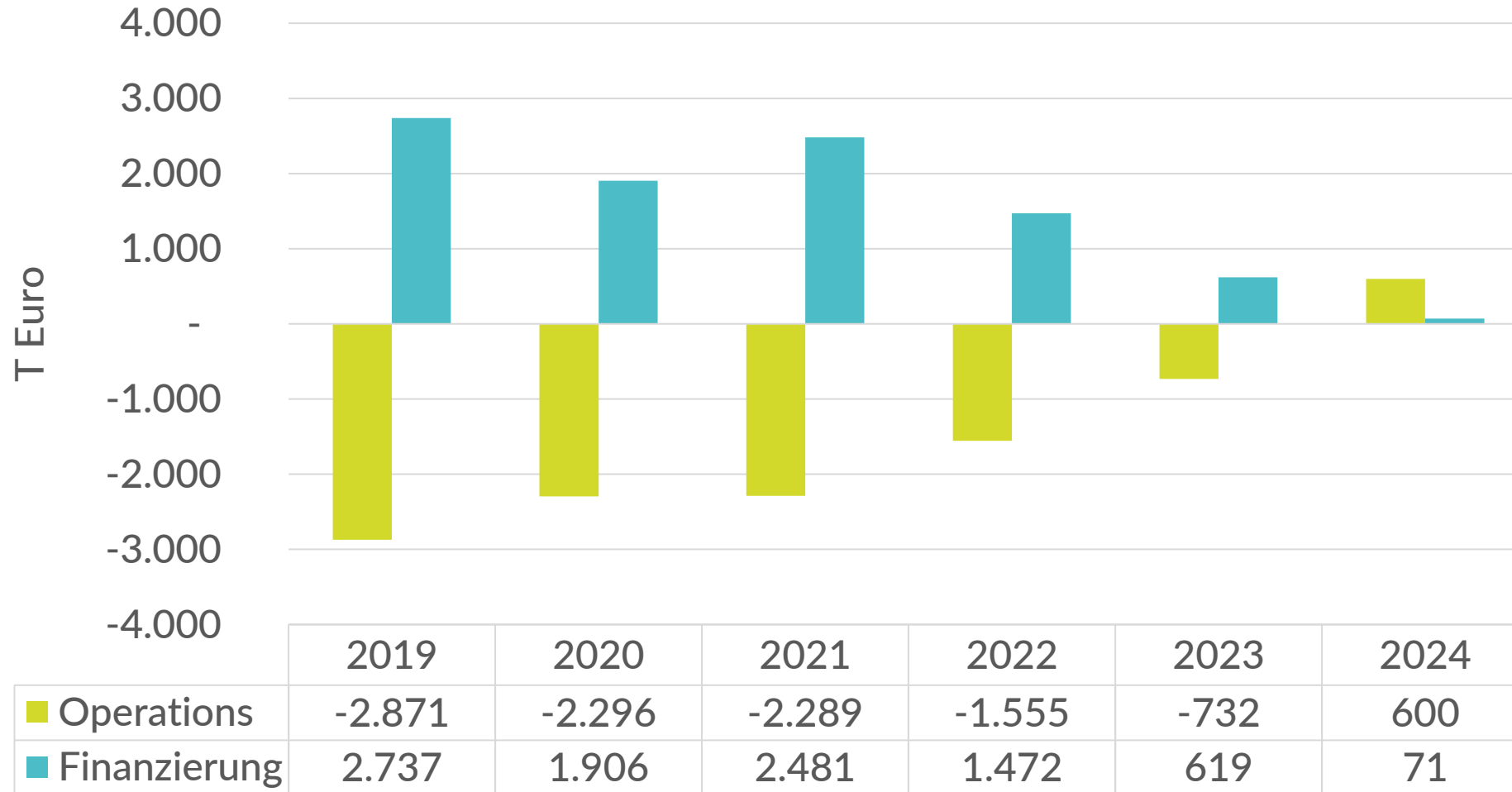
Investment in IP voll in die Kosten





# Schneller Überblick Cash Flow

Finanzierungen gesichert – Operativer Cash Flow verbessert





# Warum in Solutiance investieren

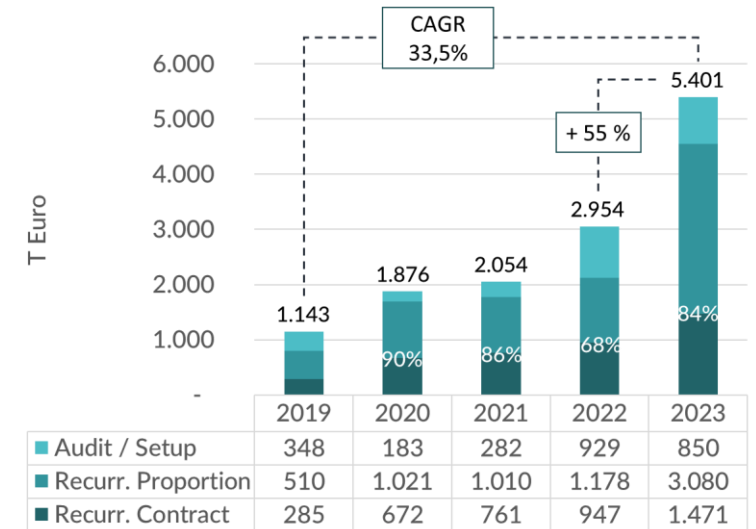
Smartsourcing gewinnt selbst in Krisenzeiten Momentum



Einzigartiges IP für skalierbares Plattform Geschäftsmodell



Beträchtliche Kundenbasis mit Wachstumspotenzial



Erhebliches Wachstum mit substantiellen wiederkehrenden Umsätzen



**solutiance**

maintenance intelligence

Vielen Dank.

